



smart seller VERTRIEBSANALYSE

Wieviel Kunden verliere ich pro ... ?

Monat Quartal Halbjahr Jahr

Wieviel Neukunden benötige ich pro ... ?

Monat Quartal Halbjahr Jahr

Wieviel Akquisetelefonate führe ich pro Tag?

	Neukunden	Bestandskunden
Montag		
Dienstag		
Mittwoch		
Donnerstag		
Freitag		
Samstag		
Sonntag		

Habe ich Zielmarkt Klarheit? top gut so lala nein

Kenne ich meine Produktnutzen? top gut so lala nein

Führe ich eine Wunschkundenliste? top gut so lala nein

Wo stehe ich vertrieblich auf einer Skala von 1 - 10? Wo stehen meine Vertriebsmensen?

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

